

# Zit helpen in je DNA?

Word onderdeel van onze internationale familie.

[Accountmanager mobile device & digital risk]

## Wie zijn we

Wij zijn Allianz Global Assistance, internationaal marktleider in hulpverlening en reisverzekeringen. Wereldwijd werken er meer dan 17.000 werknemers bij ons die samen ruim 70 talen spreken. In Nederland zijn we met ongeveer 450 collega's. Vanuit onze eigen alarmcentrale helpen we mensen in binnen- en buitenland.

Ongeveer 250 miljoen mensen (4% van de totale wereldpopulatie) maken wereldwijd gebruik van onze services. We maken onderdeel uit van de internationale Allianz Group, met haar hoofdkantoor in München.

## Wat ga je doen?

Je wordt verantwoordelijk voor de verkoop van een nieuwe dienstverlening: verzekeringen voor consumenten elektronica via een winkelketen. Hiertoe voer je de volgende werkzaamheden uit:

- Opstellen en uitvoeren van accountplan (operationeel verkoopplan);
- Implementeren en ondersteunen van processen binnen de winkelketen (zorgdragen voor een gestroomlijnd proces met betrekking tot claims en polissen);
- Motiveren en enthousiasmeren van de verkopers binnen de winkelketen;
- Aansturing in samenspraak met het hoofdkantoor;
- Bewaking en bijsturing van commerciële afspraken.

Je werkt binnen de afdeling Sales & Marketing Nederland en wordt aangestuurd door de Business Developer Financial. Je kunt doorgroeien naar de rol van Business Developer of een andere rol binnen Marketing.

Je hebt contact met verschillende afdelingen binnen Alliance Global Assistance zoals Legal, Operations en Underwriting. Je zal veel reizen in Nederland en werkt 1 dag per week vanuit het hoofdkantoor in Amsterdam.

## Wat verwachten we van je

Wij zijn op zoek naar een getalenteerde accountmanager die in staat is om nieuwe dienstverlening uit te dragen. Je hebt sterke affiniteit met hedendaagse consumentenelektronica. Focus op omzet en resultaten maakt het beste in je los. Je bent energiek en commercieel. Bovenal ben je sociaal en enthousiasmeert mensen. Je kunt snel schakelen en krijgt hierdoor dingen voor elkaar.

- HBO werk- en denkniveau, voorkeur HBO-CE, marketing etc.;
- 2 tot 3 jaar relevante ervaring in een sales functie (iemand die een tweede of derde stap zet in zijn/haar loopbaan);
- Je hebt ervaring binnen de financiële dienstverlening, mobiele telefonie of verzekeringen.

## Wat kun je van ons verwachten

We bieden je een veelzijdige en uitdagende baan in een informele organisatie.

Je kunt rekenen op een aantrekkelijk en marktconform salaris, 25 vakantiedagen + 13 ATV dagen, een pensioenregeling, collectieve ziektekostenverzekering en kortingen op bepaalde verzekeringen.



Verzekeringen



Informereren



Hulpverlening



Internationaal

# Zit helpen in je DNA?

## Word onderdeel van onze internationale familie.

[Accountmanager mobile device & digital risk]

### **Interesse?**

Wanneer je geïnteresseerd bent stuur ons dan je CV en korte motivatie, met vermelding van de functie. Deze kun je sturen naar [vacature.nl@allianz.com](mailto:vacature.nl@allianz.com). Voor vragen kun je contact opnemen met Irene Fonteijn op 020-5618786.

### **Bedrijfsinformatie**

<http://www.allianz-assistance.nl/WerkenBij/werken-bij>